

# 魅力ある企業と商談しませんか？

## もっと気軽に商談を! How to ビジネスマッチング

「OSAKAビジネスフェア2022」は来場者と出展者が気軽に商談できるイベントです！  
魅力ある企業とよりスムーズな商談ができるよう、商談予約方法やポイントについてご紹介いたします。

### How to 商談

#### 事前商談予約の場合-会期前-

OSAKAビジネスフェアに、気になる企業が出展しているなあ。

他の来場者がいる中で、ゆっくり商談できるかな？

私が訪問するタイミングで商談できるかな…

**ご安心ください!**  
事前商談予約ができます!

特設サイトから事前商談予約をしていただくと、当日はスムーズな商談が可能です。操作は簡単!下記のフローで事前商談予約のうえ、当日ご来場ください。

※事前商談予約をいただく場合も、まずは事前来場登録をお願いします。



#### 事前商談予約の場合-会期当日-

①事前商談の予約をした**5分前**には2階または3階のマッチングステーションにて受付をお済ませください。



予約時間が14時だから少し早めにマッチングステーションに行かないと。



マッチングステーションイメージ

②受付後、商談コンシェルジュが商談ブースにご案内します。

はじめまして。

本日はよろしくお祈いします。

#### 当日商談申込パターン

来場したんだけど、A社が気になる。話を聞きたいなあ。

でも、休憩スペースだと、商談に集中できないなあ。

**ご安心ください!**  
事前商談予約なしでも商談ブースが利用できます!

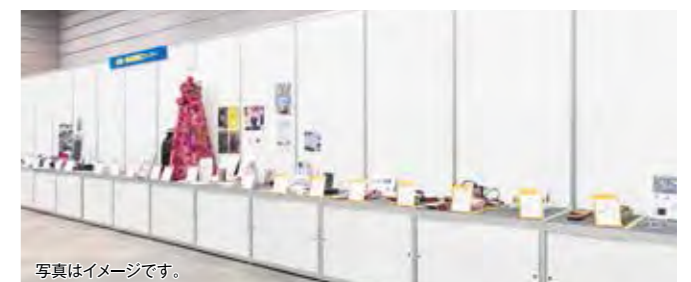
事前商談予約なしでも、商談ブースを利用した商談が可能です。利用は簡単！  
2階または3階のマッチングステーションにお越しください。商談コンシェルジュが商談ブースにご案内します。  
※事前商談予約の状況により、他の商談が終了するまでお待ちいただく場合がございます。予めご了承ください。

#### 注目コーナーのご紹介

必見!

### 我が社のイチオシ大集合

各フロアの入り口付近に出展者の商品が勢ぞろい!イチオシ商品が一目で分かります。出展者ブース訪問前に出展者の商品を間近でご覧いただき、商談にお役立てください。



写真はイメージです。